

Erstklassige Managed Services für mehr Sicherheit: So reduziert PCG gemeinsam mit AvePoint Security-Risiken in Microsoft 365

Unternehmensprofil

Die Public Cloud Group (PCG) unterstützt Unternehmen bei ihrer digitalen Transformation durch den Einsatz von Public Cloud-Lösungen. Mit einem Portfolio, das darauf ausgerichtet ist, Unternehmen aller Größen auf ihrer Cloud Journey zu begleiten, sowie der Kompetenz von zahlreichen zertifizierten Experten, mit denen Kunden und Partner gerne zusammenarbeiten, positioniert sich PCG als verlässlicher und vertrauenswürdiger Partner der Hyperscaler. Die Gruppe wurde ursprünglich aus den Cloud-Dienstleistern Cloudwürdig GmbH, Innovations ON GmbH, DI-ON.solutions GmbH, Miracle Mill AG, SWITCOM GmbH und LNW-Soft GmbH gebildet und bündelt damit das Know-how von mehr als 400 Mitarbeiter.

Herausforderung

Mit dem Wandel von der On-Premises in die Cloud-First-Welt haben sich nicht nur die Kundenbedürfnisse geändert, wenn es darum geht, den digitalen Arbeitsplatz sicher zu gestalten. Sondern auch die Geschwindigkeit, mit der Security-Lösungen weiterentwickelt werden, hat deutlich zugenommen. Fragestellungen rund um Security, Compliance und Governance sind bei der Nutzung von Microsoft 365 längst keine Seltenheit mehr und begegnen dem PCG-Team rund um Markus Ihloff, Head of Modern Workplace, täglich.

“Das AvePoint-Portfolio bietet hierbei eine Vielzahl an Vorteilen. Zum einen schafft die lange Geschäftshistorie des ISVs Vertrauen und zeigt die Verlässlichkeit zur Lösungsentwicklung. Die Governance-Lösung wurde aus der On-Prem-Welt heraus weiterentwickelt und weist somit viel Enterprise Erfahrung in puncto Funktionalität auf. Es gibt – besonders in Kombination mit anderen Lösungen wie beispielweise Policies & Insights – kaum Anforderungen, die nicht abgedeckt werden können.

Eine vergleichbare Lösung gibt es derzeit auf dem Markt nicht“, erklärt Ihloff.

Doch für den Cloud-Dienstleister spielte nicht nur die Qualität des Lösungs-Portfolios eine entscheidende Rolle, sondern auch die Frage, wie sich die Zusammenarbeit gestalten lässt.

“Es war uns wichtig, mit einem Software-Anbieter ein zukunftsfähiges Modell zu entwickeln. Unser Ziel ist es, Kunden dabei zu unterstützen, ein verlässliches Monitoring und Reporting aufzubauen, welche Security-Risiken im Tenant bestehen und welche Prioritäten ergriffen werden müssen“, führt Jens Bomrich, Lead Strategist Modern Work, PCG, aus. “Genau hier setzen wir mit unserem Managed Service an, um die Kunden langfristig dabei zu begleiten, ihre Arbeitsumgebung abzusichern.“

AvePoint Partnerschaft

“Starke Produkte und ein umfassender Beratungsansatz werden hier zu einer gemeinsamen Priorität und bilden das Bindeglied zwischen PCG und AvePoint“, so Bomrich. “Damit bieten wir unseren Kunden Mehrwert, den sie im täglichen Business spüren.“

Lena Yilmaz, Senior Partner Manager, AvePoint, ergänzt: “Das PCG-Team weist durch eine Vielzahl an Schulungen nicht nur zertifiziertes Personal auf, sondern AvePoint-Experten. Genau das ermöglicht die fachkundige Betreuung und Skalierbarkeit unseres breiten Kundenstammes.“

Weiter betonen die Ansprechpartner der PCG das tolle Zusammenspiel mit Yilmaz: “Wir haben eine zentrale Ansprechpartnerin, was die Kooperation leicht macht, vor allem, weil die Unterstützung erstklassig ist. AvePoint hat immer ein offenes Ohr, Ideen auszuarbeiten und gemeinsame Stärken zu entwickeln, um das gemeinsame Business zu stärken.“