



Mit AvePoint am Puls der Zeit - Mehrwert für Ihre Kunden, mehr Umsatz für Sie

AvePoint ist einer der globalen Top 5 Azure Co-Sell ISVs.

AvePoint unterstützt Sie bei der erfolgreichen Transformation zu einem modernen Arbeitsplatz. Partner, die mit uns zusammenarbeiten, profitieren von zufriedenen Kunden, die einen stetigen Strom an wiederkehrenden Umsätzen generieren und die sich auch künftig in Sachen Beratung, Fachwissen und Technologie an Sie wenden werden.

Bauen Sie Ihre Geschäftsmöglichkeiten weiter aus.

Monatlich wiederkehrende Umsätze: Verbessern Sie die Kundenbindung mit Lösungspaketen und Services, die Ihnen zusätzliches Umsatz-Potenzial bieten.

Enterprise Software: Speziell für Managed Service Provider (MSPs) entwickelt, um Ihr Geschäft zu skalieren, indem Sie eine Vielzahl an Kunden verwalten und ihnen genau die Lösungen bieten, die sie benötigen.

Werden Sie zu Secure Collaboration-Experten.

AvePoint bietet seinen Partnern und deren Kunden Enterprise Software-Lösungen mit umfassender Unterstützung für Microsoft 365, um Collaboration-Umgebungen zu migrieren, zu verwalten und zu schützen.



Microsoft erwartet von seinen Partnern, dass sie sich von reinen Resellern, die sich auf ein einziges Produkt konzentrieren, hin zu **vertrauenswürdigen Beratern entwickeln**, die **Managed Services** erbringen und **innovative Lösungen** auf der Grundlage der Angebote aus dem **zunehmend stärker miteinander vernetzten Portfolio von Microsoft** entwickeln.

CRN-Interview mit Satya Nadella

Wechsel in die Cloud

Digitale Transformation



Moderner Arbeitsplatz

Remote-Zusammenarbeit



Zugriffsüberwachung und -kontrolle



Backup und Disaster Recovery



Bereitstellung und Verwaltung



Sichere Migration

Channel-zentrierter Partner-Support:

TECHNISCH



- Technisches und vertriebliches Enablement
- Dediziertes Support-Team - 24x7x365 im Einsatz

VERTRIEB



- Globaler Vertrieb mit Produkt-Know-how
- Gewinnen Sie neue Kunden und bauen Sie so Ihr Geschäft aus

MARKETING



- Qualitativ hochwertige Inhalte
- Fertige Bausteine verschaffen den Kunden einen Mehrwert

Erhöhte Kundenakzeptanz und höhere Umsätze

Stand heute ist AvePoint der einzige ISV, der einen All-in-One-Ansatz für die Bereitstellung sicherer Zusammenarbeit anbietet, um Ihnen anhaltenden Erfolg im Microsoft-Ökosystem zu ermöglichen.



Seit mehr als 20 Jahren am Markt



Zahlreiche Partner-Auszeichnungen



Zusammenarbeit mit Microsoft RDs



Microsoft MVPs unter den Mitarbeitern

Das bedeutet für Sie, dass Sie Zugriff auf die neuesten Microsoft-Funktionalitäten haben. So können Sie Ihren Kunden Lösungen anbieten, die den Best Practices entsprechen und sicherstellen, dass Ihre Kundenlösungen sicher, compliant und skalierbar sind.

Rentabilität der Partner Services



Monatlich wiederkehrende Umsätze für MSPs

Performance-Rabatte



KPIs zur Microsoft-Adoption

Lizenz-Resell-Marge



Vierteljährliche Sales Incentives

Partner DevOps



Erweiterung des Kunden-Lifetime Values (LTV)



Partner Opportunities