

# Das Elements-Portal für Partner

für Microsoft 365, Dynamics 365, Salesforce und Google Workspace Managed Service Provider

Beschleunigen Sie die Cloud-Einführung und -Nutzung durch die Bereitstellung von Migrations-, Backup- und Management-Services für Microsoft 365 und Dynamics 365 über eine einzige SaaS-Plattform. Einfache Bereitstellung, Verwaltung und Analyse der Kundenlizenzen und -nutzung an einem Ort, um zu skalieren, ohne den Überblick über Supporttickets und laufende Aktivitäten zu verlieren.

Das dedizierte, partnerzentrierte Portal von AvePoint basiert auf AvePoint Online Services (AOS), einer zu 100 Prozent auf Microsoft Azure gehosteten Software-as-a-Service (SaaS)-Plattform, die Unternehmen hilft, die Vorteile von Microsoft 365 zu nutzen - ohne die Kontrolle zu verlieren. AvePoint Online Services genießt das Vertrauen von über 8 Millionen Cloud-Anwendern und ermöglicht es Geschäftsanwendern, Entscheidungsträgern und IT-Administratoren, Microsoft 365- und Dynamics 365-Daten zu migrieren, zu sichern und zu verwalten.

Nutzen Sie die leistungsstarken Funktionen von AvePoint Online Services, um Ihre Managed Service-Angebote für Microsoft 365, Dynamics 365, Salesforce und Google Workspace zu erweitern und zu differenzieren.

## DIE UNTERSTÜTZTEN SERVICES UMFASSEN:



### Zutrittsüberwachung und -kontrolle

Sichern und überwachen Sie sensible Geschäftsinformationen, damit Geschäftsdaten und -pläne geschützt sind.



### Backup und Disaster Recovery

Stellen Sie mit umfassender Abdeckung den Schutz gegen Datenverlust oder Ransomware-Angriffe für Inhalte, Berechtigungen und Einstellungen sicher.



### Bereitstellung & Verwaltung

Stellen Sie Arbeitsumgebungen effizient bereit und verwalten Sie diese. Sie können Aufgaben automatisieren und dafür sorgen, dass Collaboration-Umgebungen geordnet, gut verwaltet und sicher bleiben.



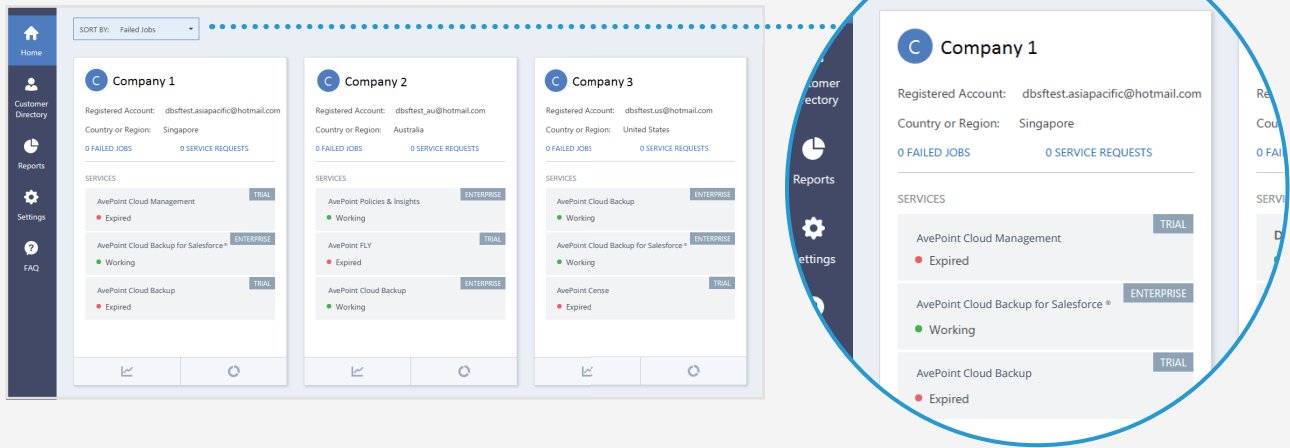
### Sichere Migration

Migrieren Sie Inhalte von alten und unsicheren Collaboration-Umgebungen schnell und sicher in eine gesicherte Collaboration-Cloud.

“Keine andere Lösung gibt uns die Möglichkeit, diese Art von Managed Services im Auftrag unserer Kunden zu betreiben.”

David Huseonica, President und CEO, Cloud|AG

# Technischer Überblick



## Konfigurieren, verwalten, sichern und reporten

- Steuern Sie Microsoft 365-Berechtigungen, externe Freigaben, Konfigurationen und Inhalte
- Erfüllen Sie mühelos Backup- und Wiederherstellungs-SLAs für Microsoft 365 und Dynamics 365, indem Sie ganze Sites, Entitäten, Postfächer, öffentliche Ordner, Gruppen, Teams, OneDrives oder aber einzelne Elemente wiederherstellen
- Passen Sie sich leicht an sich ändernde Geschäftsanforderungen an - durch einfaches Reorganisieren und Replizieren von Inhalten, Konfigurationen und Seitenelementen
- Bewahren Sie eine Offline-Kopie der Daten eines Nutzers, nachdem er aus Microsoft 365 entfernt wurde
- Erhalten Sie durch anpassbare Berichte wertvolle Einblicke über die Nutzung und Nutzerakzeptanz von Microsoft 365
- Automatisieren Sie die Durchsetzung von Richtlinien und stellen Sie sicher, dass alle Aktionen oder Änderungen in Microsoft 365 mit den definierten Governance-Richtlinien Ihres Unternehmens übereinstimmen

## Vereinfachen Sie Ihr Kundenmanagement mit dem Elements-Portal

- Einfaches und intuitives Anzeigen, Einladen und Verwalten Ihrer Kunden
- Taggen und organisieren Sie Ihre Kunden für eine vereinfachte Abrechnung und Richtlinienverwaltung
- Überwachen und verwalten Sie die Umgebung Ihrer Kunden, ohne sich in das Produkt einzuloggen
- Erhalten Sie schnell Einblick in offene Support-Tickets, Auftragsstati und Anfragen
- Das Incident Management alarmiert Sie entsprechend definierter Schwellenwerte für übersprungene Items oder Fehlermeldungen
- Sie können Kundenlizenzen zentral einsehen und verwalten. Selbst die Verwaltung von Kundenabrechnungsprofilen ist möglich

“ Die Nutzung von cloudbasierten Collaboration-Technologien wie Microsoft 365 und ServicePoint365, die von AvePoint Online Services verwaltet werden, ermöglicht es uns, zuverlässiger auf Daten zuzugreifen und effizienter als je zuvor zu arbeiten, was letztendlich unseren Kunden zugutekommt.”

Brian Newsome, Co-Founder and Executive Vice President, Albion Scaccia

Besuchen Sie noch heute das [Elements-Portal!](#)

Erfahren Sie mehr über das [Elements-Portal](#) und das [AvePoint Partnerprogramm!](#)