

Modernes Multi-Tenant-Management

für Microsoft 365, Dynamics 365, Salesforce und Google Workspace Managed Service Provider

Herausforderungen für MSPs

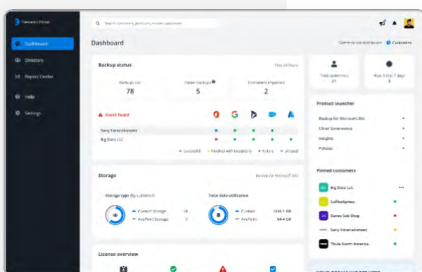
Der schnelle Wechsel in die Cloud hat Unternehmen dazu gezwungen, schnell zu reagieren. Während die Servicemöglichkeiten für Sie als MSPs zugenommen haben, vervielfachen sich die Verwaltungsaufgaben. Der ständige Zyklus von Onboarding, Überwachung, Richtlinien-Durchsetzung und Berichterstattung macht es für Sie schwierig, weiter zu skalieren.

Das Elements-Portal ermöglicht ein modernes Multi-Tenant-Management und wurde speziell dafür entwickelt, Ihre betriebliche Effizienz zu steigern.

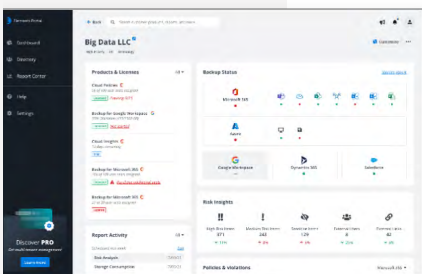
Mit Elements PRO erhalten Sie zusätzliche Tools, die Ihre Arbeitsabläufe automatisieren. So sparen Sie Zeit und können sich auf neue Einnahmequellen konzentrieren, um Ihre Geschäftsmöglichkeiten auszubauen.

Eine Partnerplattform neu konzipiert

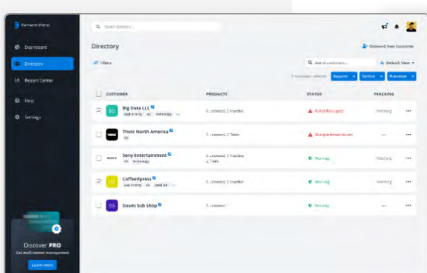
Das moderne Multi-Tenant-Management eröffnet neue Umsatzmöglichkeiten, indem die interne Produktivität und Effizienz gesteigert wird. Unsere Plattform erfüllt 3 wichtige MSP-Anforderungen:



Das **Partner Operations Center** ermöglicht einen umfassenden Überblick und bietet die Möglichkeit, neue Serviceangebote zu vermarkten. Hier finden Sie alles, was MSPs brauchen, um sich über die betrieblichen und finanziellen Abläufe in Ihrem Unternehmen zu informieren.



Das **Customer Management Center** ist die Detailansicht für jeden Kunden/Tenant. Hier sehen Sie detaillierte Informationen zu jedem Ihrer Kunden und können die Technologie Ihrer Kunden verwalten, aktivieren und ausbauen.



Client Directory basiert auf den Funktionen von Elements PRO für eine einfache Bereitstellung und Vorlagenerstellung, welche die Implementierung vereinfacht und die Automatisierung für jeden Ihrer Kunden unterstützt. So sparen Sie letztlich Zeit und können wochenlange Arbeit in 2 einfachen Schritten erledigen.

Über Elements:

Elements basiert auf AvePoint Online Services, einer zu 100% auf Microsoft Azure gehosteten Software-as-a-Service (SaaS)-Plattform, mit der Unternehmen die Vorteile von Microsoft 365 ohne Einschränkungen bei der Kontrolle nutzen können. Elements-Lösungen werden exklusiv an und über unsere Partner verkauft, sodass es für Unternehmen jeder Größe — und deren Managed Services Provider — noch einfacher ist, die leistungsstarke Technologie von AvePoint zu nutzen. Unabhängig davon, ob Sie nur einen oder mehrere Tenants haben, sind Sie in der Lage, die optimale Zusammenarbeit für Ihre Endkunden zu ermöglichen.

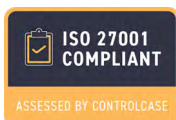


Mehr als 9 Millionen Cloud-Nutzer vertrauen auf AvePoint Online Services, die es Partnern, Geschäftsnutzern, Entscheidungsträgern und IT-Administratoren ermöglicht, Collaboration-Arbeitsbereiche und CRM-Daten zu migrieren, zu sichern und zu verwalten.

Schauen Sie sich unsere [Broschüre zur Confidence Platform Security](#) an oder besuchen Sie unser [Trust Center](#).

“ **Keine andere Lösung bietet uns die Möglichkeit, diese Art von Managed Services im Auftrag unserer Kunden zu betreiben.** ”

David Huseonica, Präsident und CEO bei Cloud | AGG



Besuchen Sie noch heute das [Elements-Portal](#)!

Erfahren Sie mehr über das [Elements-Portal](#) und [AvePoint Partnerprogramm](#)!